証券コード 9432

個人投資家様向け 会社説明会

2017年10月





本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提(仮定)を用いてなされもしくは算定したものです。将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。

※ 本資料中の「E」は記載の数値が計画または業績予想であることを表しています。





代表取締役副社長·CFO

されだ じゅん 澤田 純

1978年 4月 日本電信電話公社入社

1998年 2月 NTT America, Inc Vice President

2000年 5月 NTTコミュニケーションズ株式会社

経営企画部 担当部長

2003年10月 同 関西支店長

2006年 6月 同 経営企画部長

2012年 6月 同 代表取締役副社長

2014年 6月 日本電信電話株式会社

代表取締役副社長・CFO/CCO/CIO (現在に至る)

2016年 6月 NTTセキュリティ株式会社

代表取締役社長 CEO

(現在に至る)

2017年のトピック



■ 先行き不透明感(VUCAの時代)

Volatility(変動)、Uncertainty(不確実)、Complexity(複雑)、Ambiguity(曖昧)

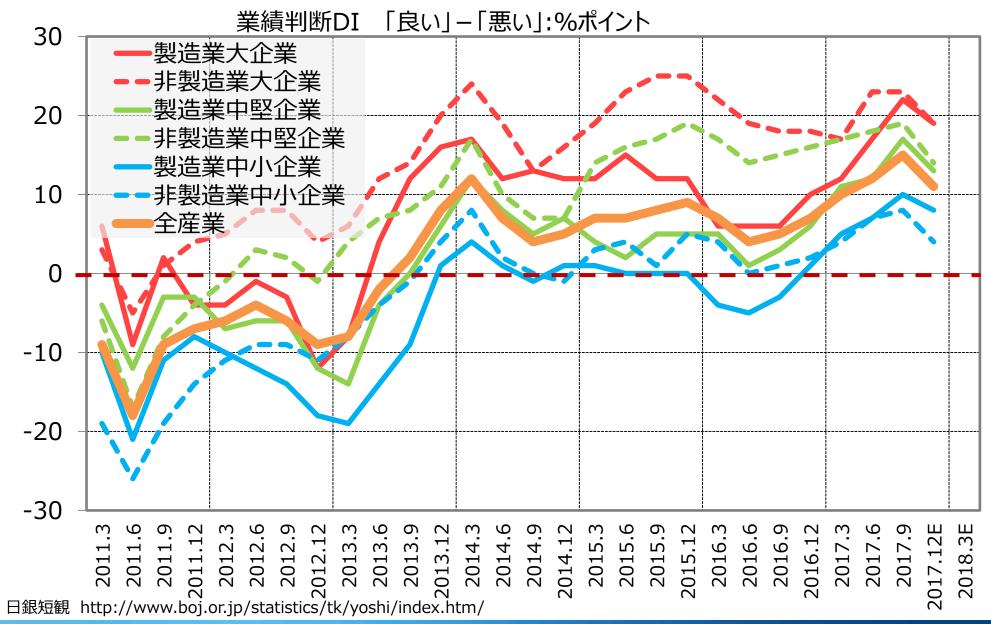
- 地政学リスク (北朝鮮、シリア等を巡る国際間の緊張)
- 技術のパラダイムシフトへの萌芽、変化の加速
- 新たなAI(人工知能)は雇用を生み出さない

■ 経済への懸念

- 米国経済 (好調を維持も、政情不安定、自国優先・排他的政策の今後の影響)
- 欧州経済 (Brexit影響の不透明感)
- アジア経済 (中国の一帯一路路線強化と国内需給、インドの成長)

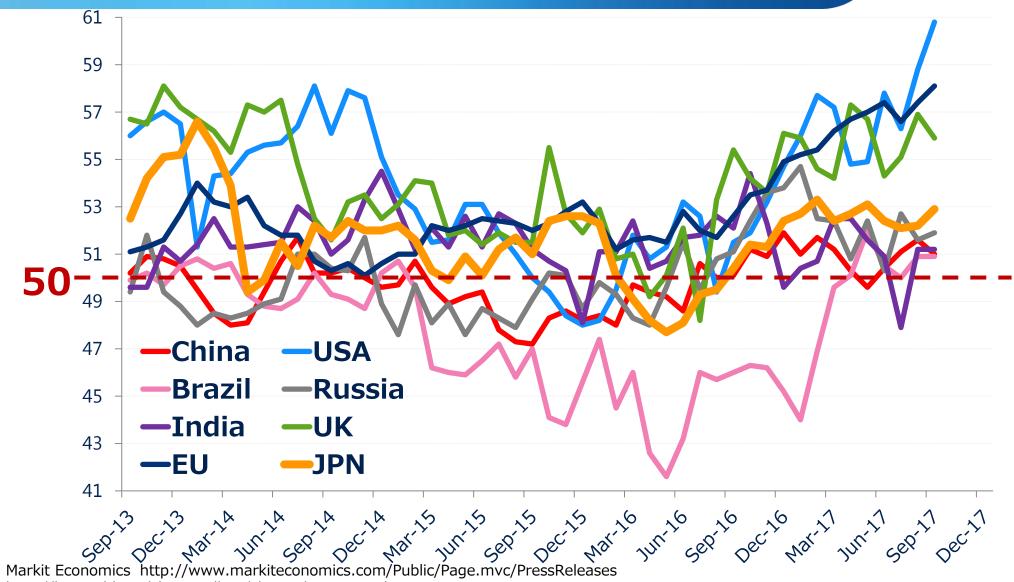
企業短期経済観測調査





各国の製造業PMI (Purchasing Managers' Index)





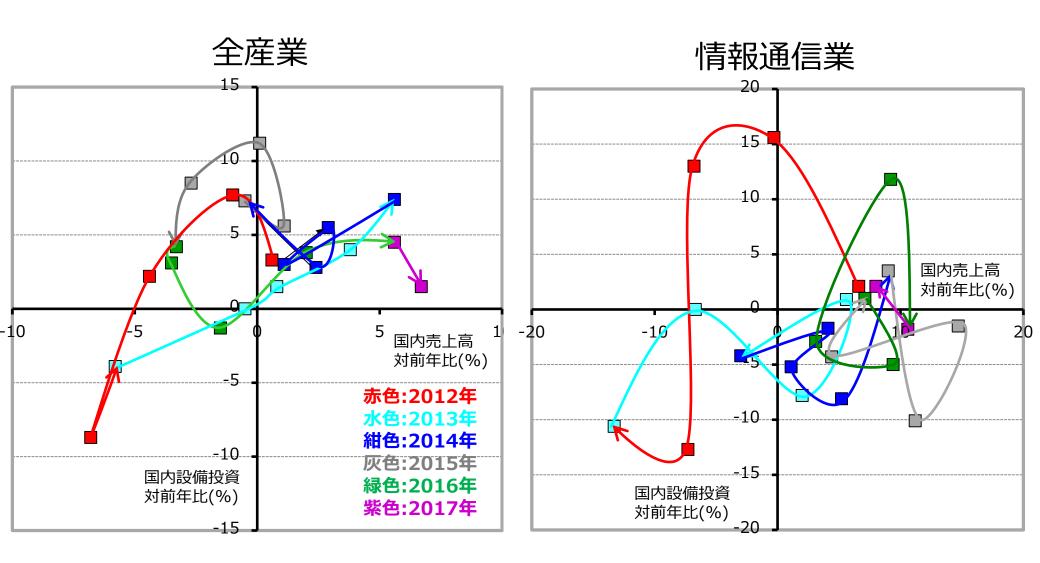
http://lets-gold.net/chart_gallery/chart_china_pmi.php

http://lets-gold.net/chart_gallery/chart_usa_macro_ism.php

http://fx.minkabu.jp/indicators/01025

国内売上高と設備投資の推移



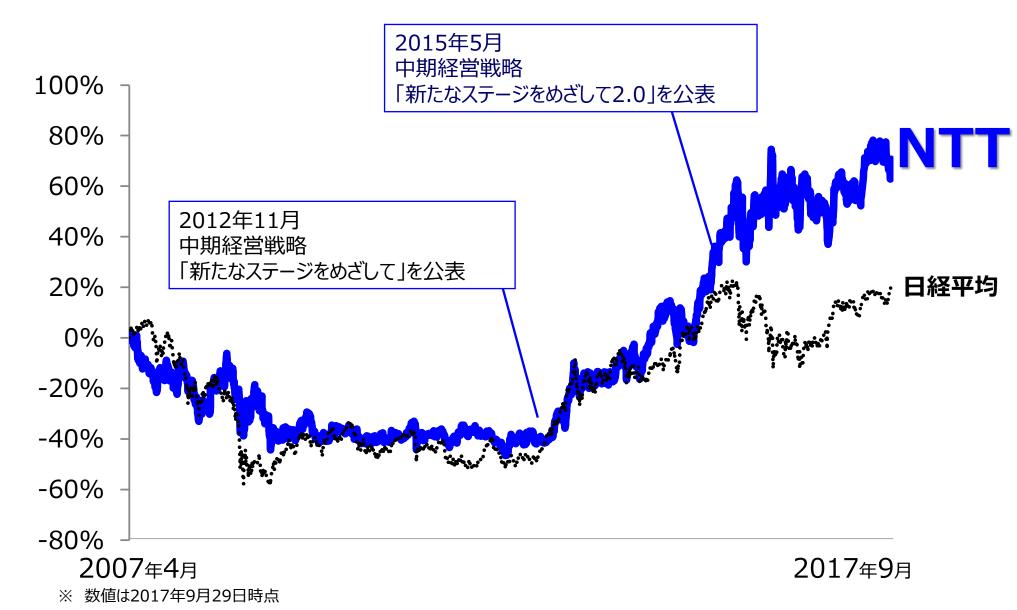


財務省法人企業統計

https://www.mof.go.jp/pri/reference/ssc/results/index.htm

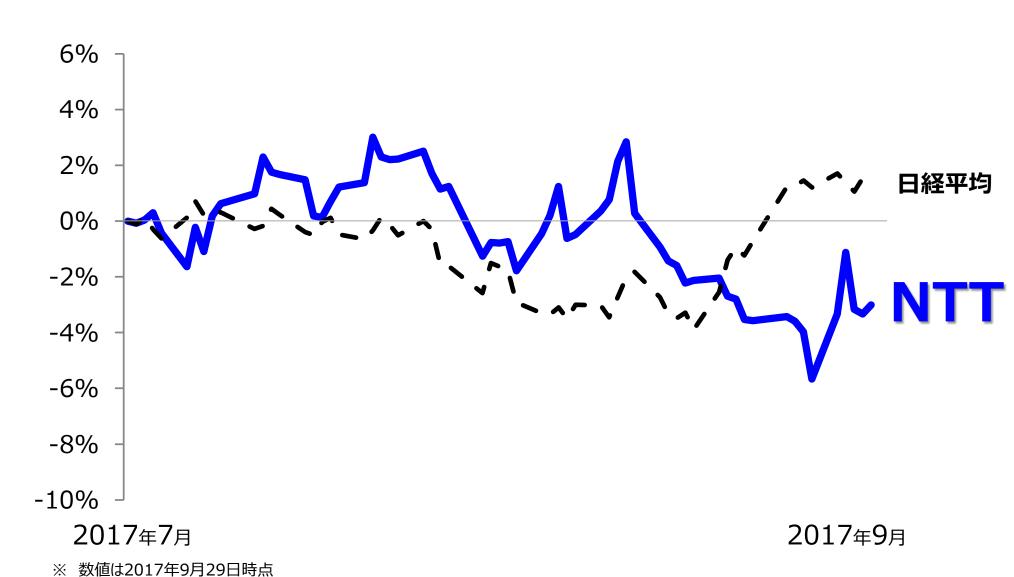
NTT株のパフォーマンス(直近10年)





NTT株のパフォーマンス(直近3ヶ月)





財務指標の比較 (PBR・PER)

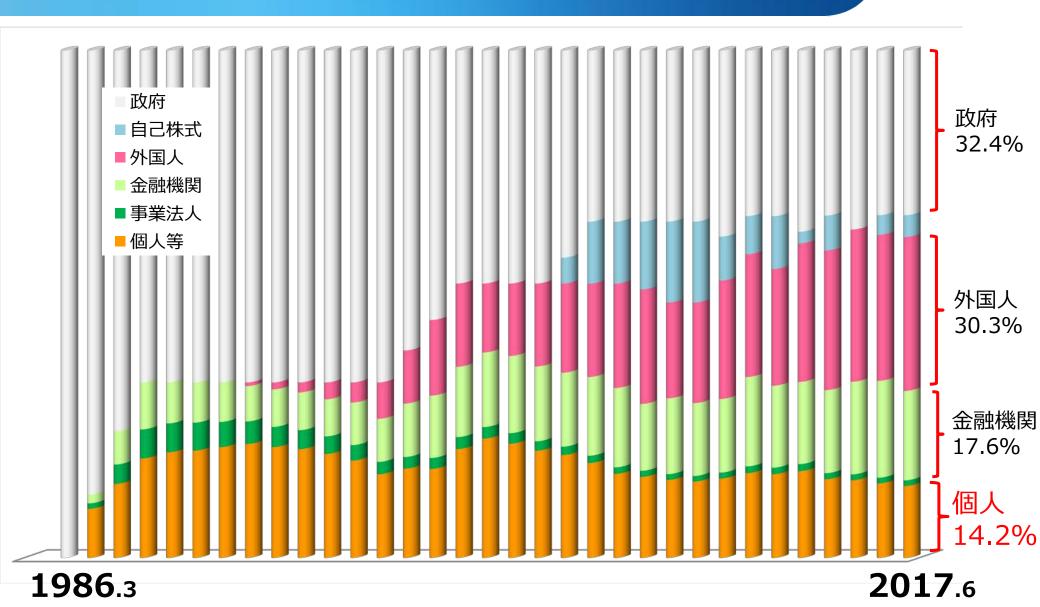


	PBR (株価純資産倍率)	PER (株価収益率)
NTT	1.12倍	12.5倍
東証一部平均	1.28倍	15.4倍

[※] 純資産及び株数は2017年6月30日時点、当期利益及び1株当たり利益は2017年度業績予想値、株価は2017年9月29日 時点の終値(5,157円)を基に算出

NTTの株主構成推移





※単元未満株式を除く株式保有比率

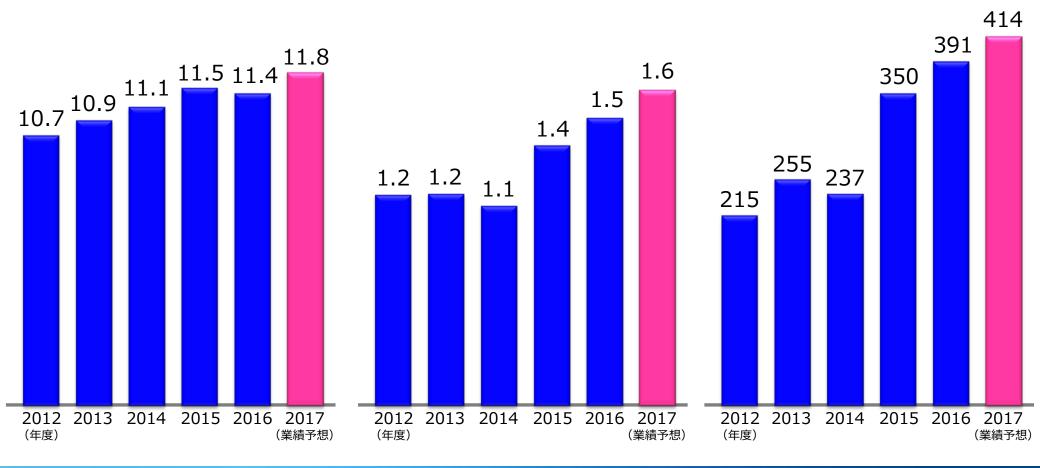
直近の業績推移



営業収益 (兆円)

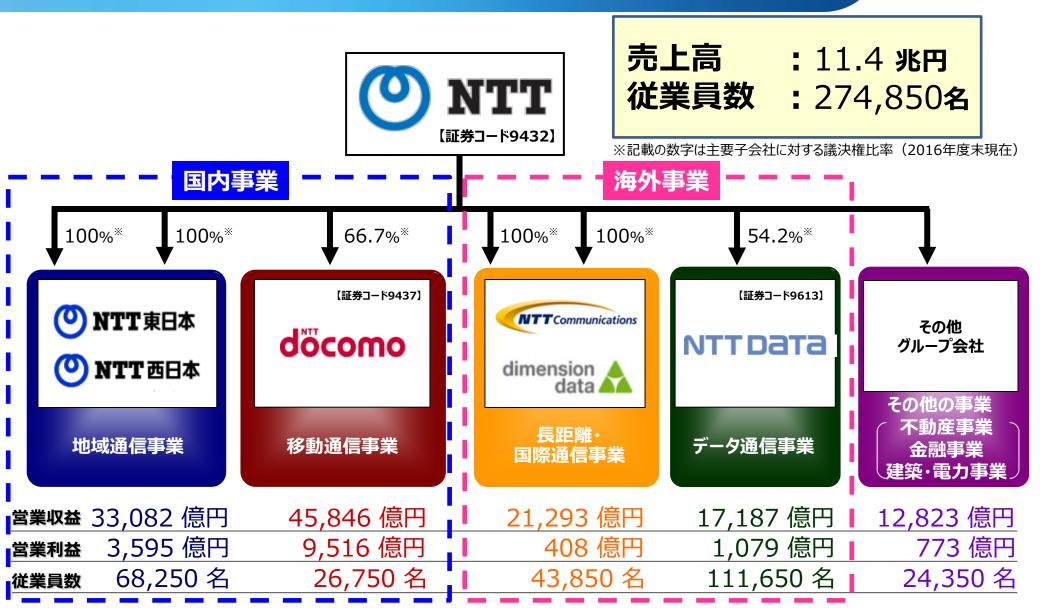
営業利益(兆円)

EPS (円)



NTTグループの体制





海外売上高/営業利益





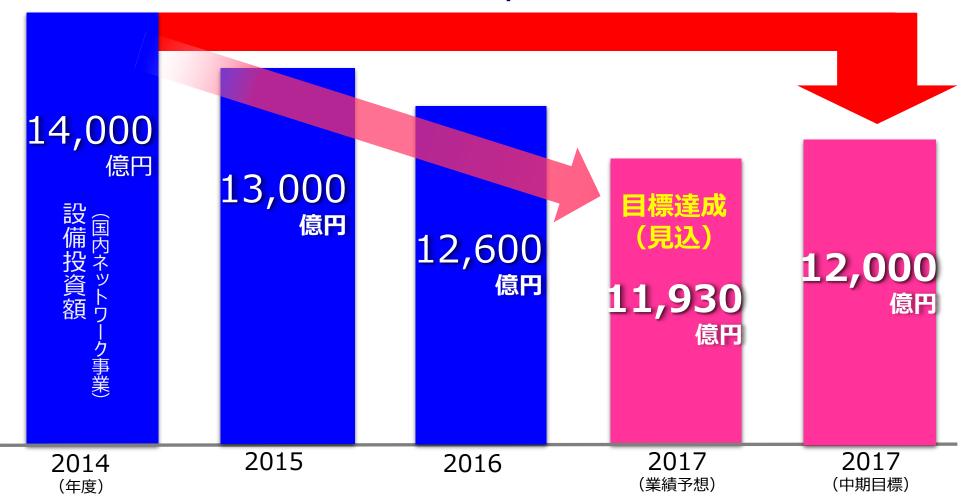
^{※1} 買収に伴う無形固定資産の償却費等、一時的なコストを除いた営業利益

^{※2} 日本円は110円/ドルのレートで算定

設備投資の効率化



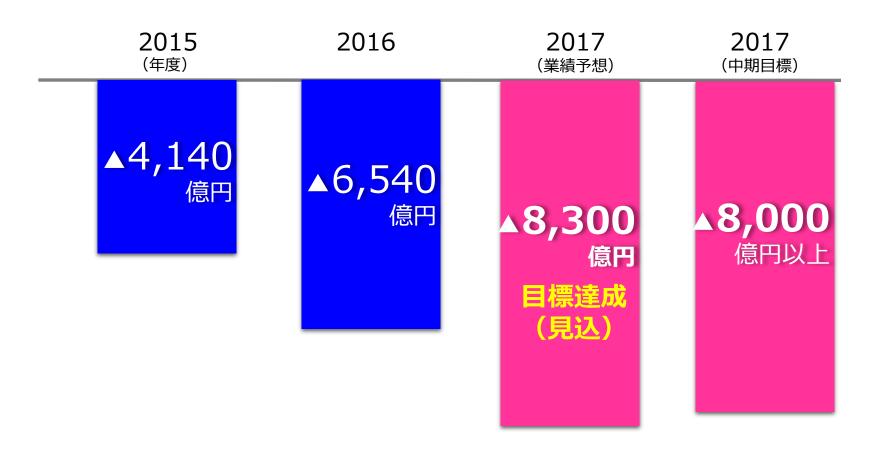
国内ネットワーク事業で2,000億円以上削減



※ コミュニケーションズのデータセンター等を除く



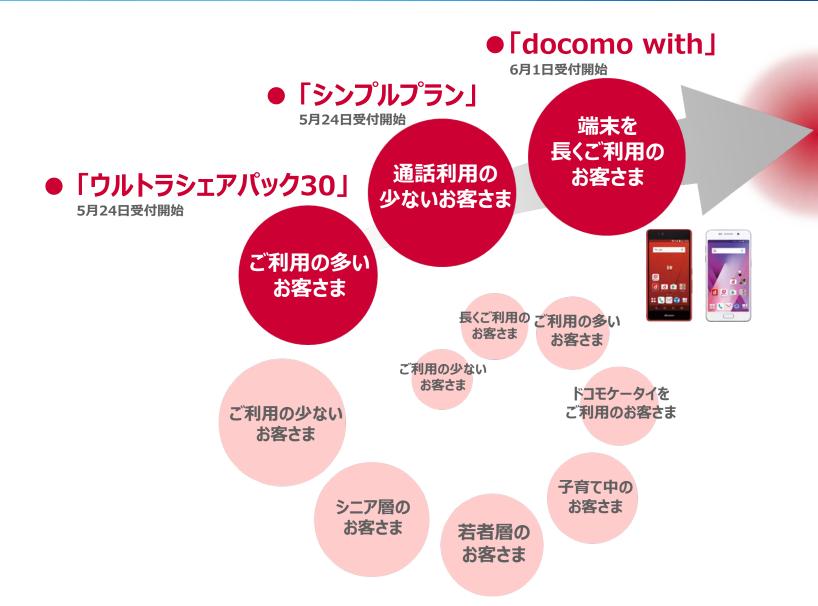
固定/移動アクセス系で8,000億円以上削減



[※] 減価償却方法の見直し影響を除く

ドコモ お客様還元の強化



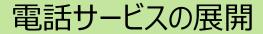




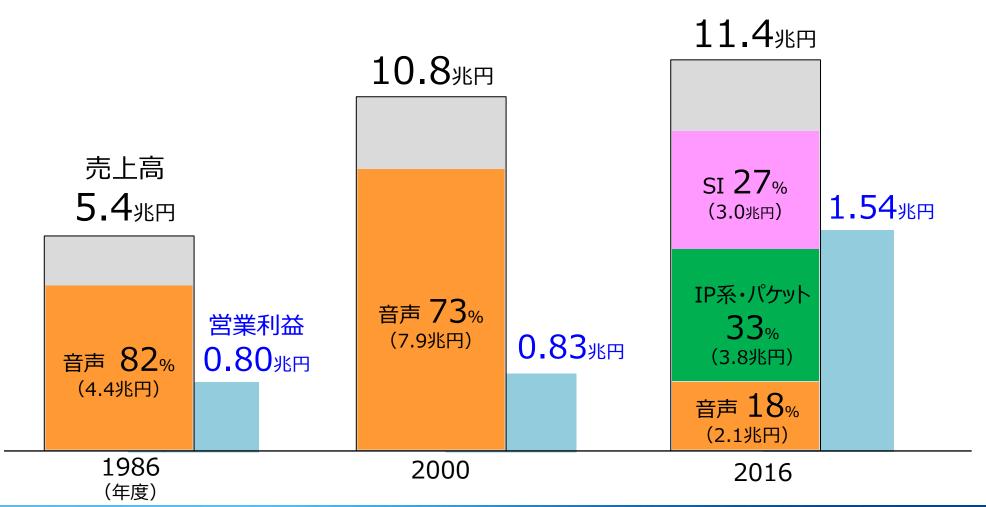
B2B2Xの取り組み

事業構造の転換 Transformation





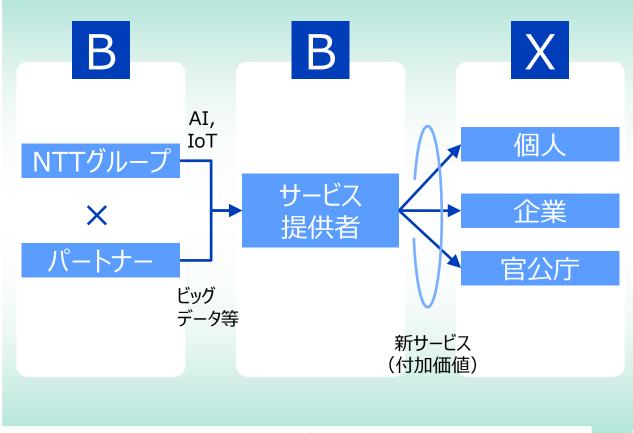
移動・ブロードバンドへの移行 グローバル・クラウドの拡大



B2B2Xモデルへの取組みの狙い



B2B2Xビジネスの拡大



コネクティッドバリューチェーン

新しい市場/ 消費の創造

- ●ライフスタイルの変革
- ●社会的課題の解決

生産性の向上
⇒働き方改革

B2B2Xモデルの主な取組み





※2016.4~ **※** 松竹



歌舞伎とICTの融合による新た な感動体験



2016.5~







ICTによる新たな観戦体験



2016.6~

Kubota.

AI・IoTによる農業・水・環境ソリューションの高度化



2016.7~



札幌市ICT活用プラット フォームを通じたICTまち づくり



2016.9~



生体情報を組合わせた安全運転 管理ソリューション



2016.11~ ★ 三菱重工

重要インフラの安心・安全な運用



2017.2~



ウェアラブル牛体センサを用いたリハビリ効率の向ト



2017.3~

TOYOTA

コネクティッドカー分野での技術開発・検証



2016.7~



DAZN

スタジアムのスマート化、新たな視聴体験



2016.7~



IoTによる工場での製造・生産の最適化



2017.1~



東京メトロ

リアル店舗連携のデジタル広告、 駅構内ナビゲーション



2017.9~

日本郵船

船舶IoTの次世代プラットフォームによ る船舶運行の効率化・安全運行



2017.9~

TOYOTA

人の役に立ち、人と共生するパートナー ロボットの実用化



2017.9~



accenture

感覚に関するデータを収集・分析、熟練工 の技術を再現できるソリューションを開発



2017.7~

KOMATSU SAP OPTIM



建設生産プロセスに関与する土・機械・材料など あらゆるものをつなぐプラットフォームの共同企画・運用

B2B2Xモデルの主な取組み (ファナック株式会社)



















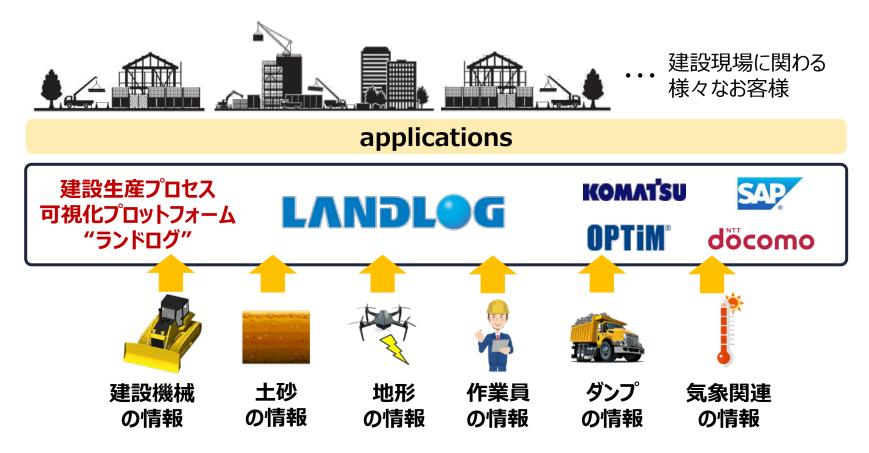
FIELD systemは、FANUCの構想の下Cisco systems、Rockwell Automation、Preferred Networks、NTT-Gと共同で開発した製造業向けIoTシステムです。

B2B2Xモデルの主な取組み (コマツ、SAPジャパン、オプティム)



建設現場における、土・機械・材料など、あらゆるデータをつなぐ新プラットフォームを提供

安全で生産性の高い未来の現場を実現します。



B2B2Xモデルの主な取組み (日本郵船株式会社)









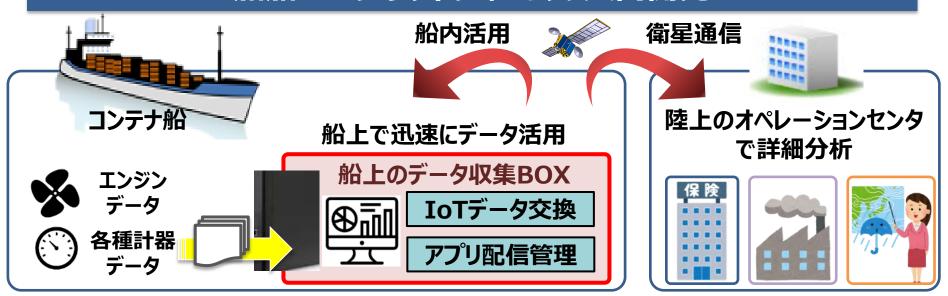








船舶IoTプラットフォームの共同開発



B2B2Xモデルの主な取組み(トヨタ自動車株式会社)

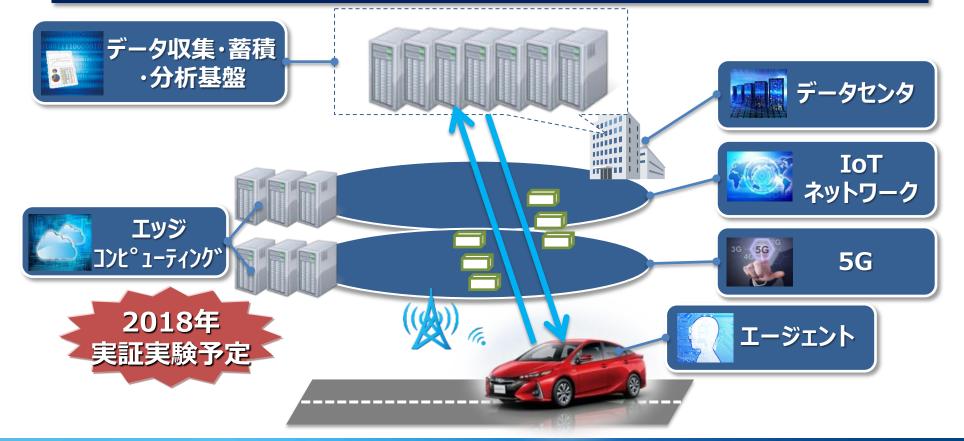




自動車に関する技術

ICTに関する技術

トヨタとNTTは、コネクティッドカー分野での技術開発・技術検証 及び それらの標準化を目的に協業を推進



B2B2Xモデルの主な取組み(トヨタ自動車株式会社)



トヨタ生活支援ロボット「Human Support Robot(HSR)」と「corevo®」が連携

人の行動を先回りする サポートをめざす





CEATEC JAPAN 2017に出展 (2017.10.3~10.6)

B2B2Xモデルの主な取組み (Le Tour de France)

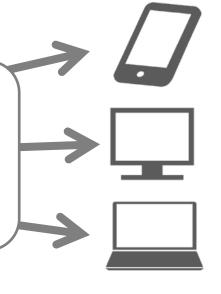








- ・走行スピード
- ・選手の位置
- ・選手間の距離



B2B2Xモデルの主な取組み (SMART STADIUM)



Jリーグ、DAZN、NTTグループ「スマートスタジアム事業」協業契約締結

~スタジアム・ホームタウンの ICT 化で、日本のスポーツ界に新たな感動と体験を~

スマートスタジアム化の目的

提供価値

- 1.最新技術を使った新たな映像サービスと観戦スタイル
- 2.スポーツを契機としたデジタルマーケティング







地域とつながる スポーツ産業の発展

~2020以降のレガシー創造~

NTTグループの強み(Jリーグへの貢献)

顧客リーチ

モバイル7千万などの幅広い顧客基盤

情報通信サービス

モバイル/Wi-Fi/光ブロードバンド、 映像配信システム、ビック・データ

地域リレーション

全国の拠点・地域密着、歴史とブランド

NTT R&Dの役割の変化



NTTグループの事業

国内最大の通信事業者

NTT R&Dの役割

NWサービスのための 研究開発 NTTグループの事業

グローバル

多様性

NTT R&Dの役割

多様な領域での

世界一世界初

びつくり面白い

新たな価値創造の源泉

聞く技術・聞き分ける技術



雑音下での音声認識技術

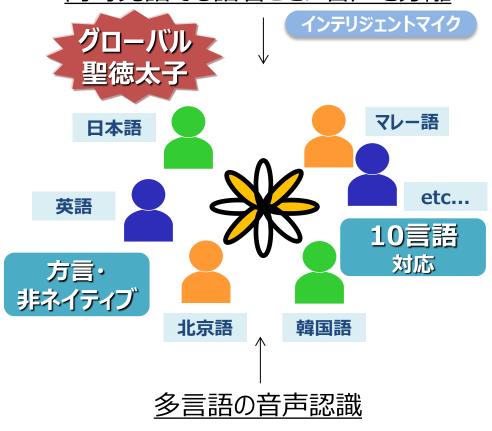
さまざまな騒がしい環境下の音声認識 (道案内・店頭案内等)





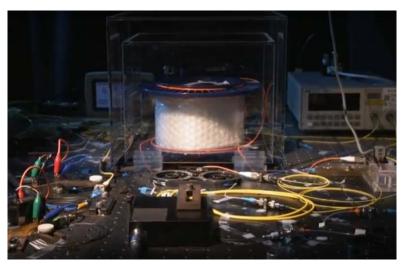
話者分離·多言語識別·認識技術

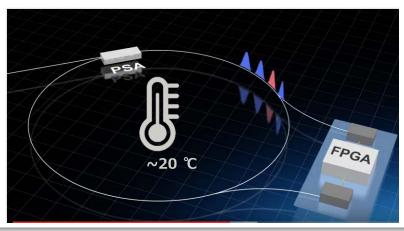
同時発話でも話者ごとに音声を分離

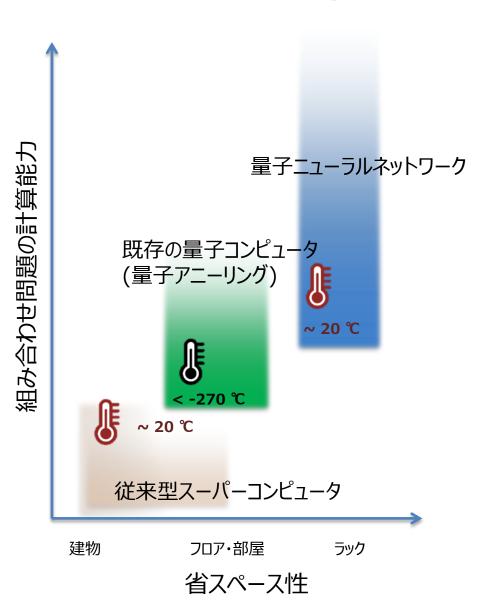


光を使った新しい仕組みのコンピュータ







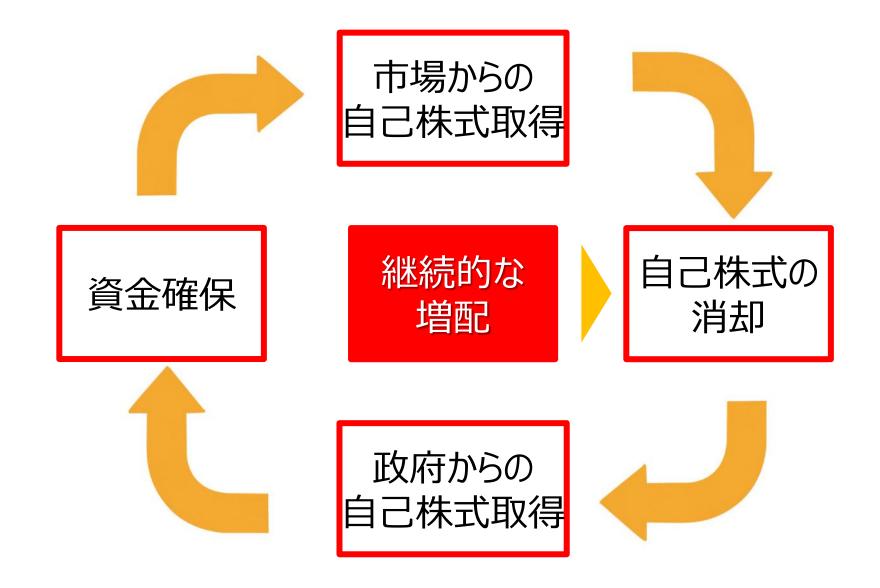




株主還元

株主還元の基本的な考え方



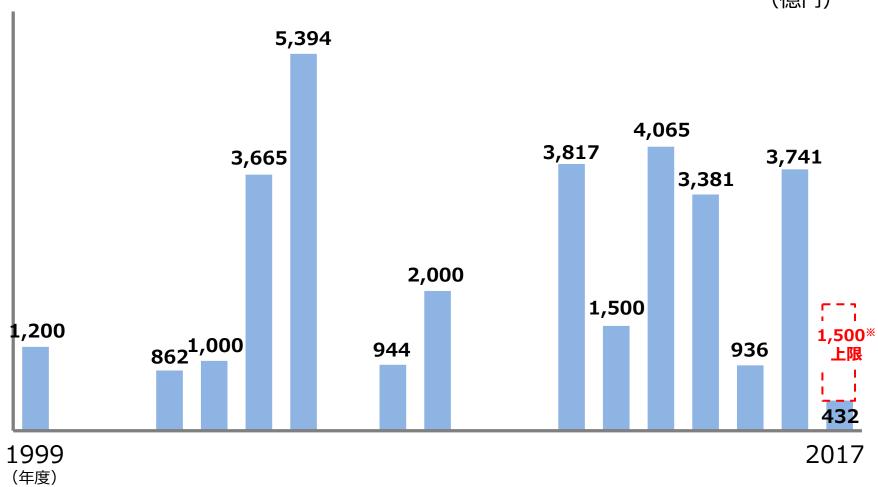


自己株式取得の推移



累計3.3兆円の自己株式取得

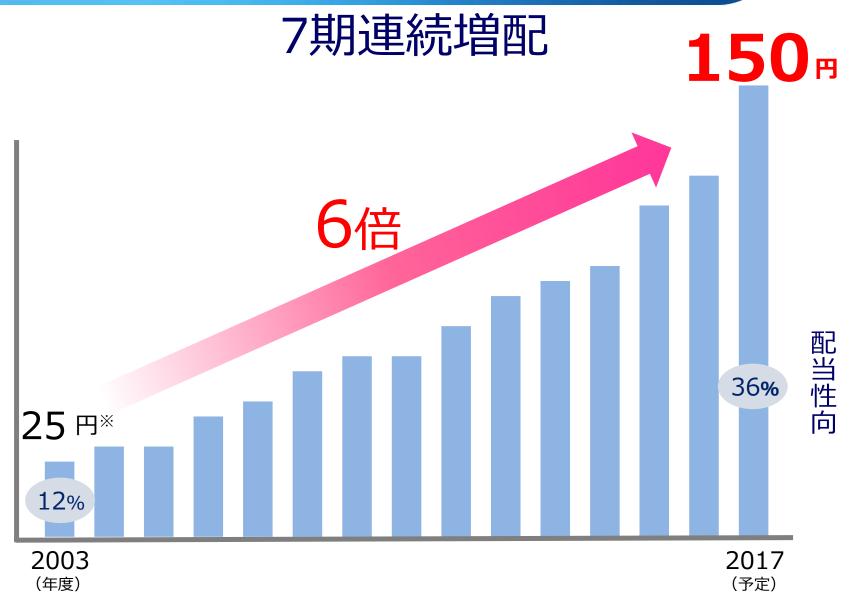
(億円)



※ 2017年9月25日に市場から1,500億円(上限)の取得を決議/取得期間:2017年9月26日~2018年3月31日

配当金と配当性向の推移





^{※ 2015}年7月1日を効力発生日とした株式分割後の値に調整済



高い配当利回り

日本国債10年利回り

0.06%

東証1部平均 配当利回り

1.7%*2



NTT株 配当利回り 2.9%

^{※1} 財務省公表「国債金利情報」(2017年9月29日)を基に算出 ※2 2017年9月29日時点の株価情報を基に算出 ※3 数値は2017年5月15日公表の業績予想ベース、株価は2017年9月29日時点の終値(5,157円)を基に算出

Next Value Partner

for

ransformation

of Business models and Lifestyle

by

rusted Solutions

of Global, Secure, End-to-end, and Full-line ICT services